Das Economic Development Board und die Strategie des Überlebens – Zusammenfassung

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

Das Economic Development Board, gegründet am 1. August 1961 auf Empfehlung einer Mission der Vereinten Nationen unter Leitung von Albert Winsemius, war das Instrument, mit dem die Regierung des selbstverwalteten Singapur die Massenarbeitslosigkeit durch Industrialisierung auffangen wollte. Nach der Trennung von Malaysia 1965 wandte sich die Strategie vom geschützten regionalen Markt ab und der Exportproduktion multinationaler Unternehmen zu. Diese lockten Pionier-Steuerbefreiungen nach dem Economic Expansion Incentives (Relief from Income Tax) Act 1967 und die Schnelligkeit des EDB, wie die Ansiedlung von Texas Instruments 1968 zeigte. Auf die britische Entscheidung, die Streitkräfte bis 1971 abzuziehen, die rund ein Fünftel der Wirtschaft und mehr als 30.000 Arbeitsplätze bedrohte, antwortete Singapur mit der Umwandlung von Stützpunkten in Werften und Industrieflächen und mit einer disziplinierten Offensive um neue Investitionen. Der Employment Act und die arbeitsrechtlichen Änderungen von 1968, der National Wages Council von 1972, der Land Acquisition Act 1966 und der öffentliche Wohnungsbau verschafften dem Staat die Kontrolle

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

über Arbeit und Boden. Den Preis zahlten Arbeitnehmer und Grundeigentümer. Spätere Reformen milderten ihn teilweise. Das daraus entstandene Modell, in dem Statutory Boards und staatsnahe Unternehmen offene Märkte gestalten und erhalten, prägte den Offshore-Markt, die Förderprogramme und den Regulierungsstil des Finanzplatzes, den die folgenden Kapitel beschreiben.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com